

# David Benito



## PERFIL PROFESIONAL

Profesional dinámico y polivalente con más de 15 años de experiencia en atención al público, ventas y gestión comercial. Formación académica que combina un Grado Superior en Marketing y Publicidad con un Grado Medio en Farmacia y Parafarmacia, lo que me permite aportar una visión estratégica, con un nivel de inglés C1 certificado y carné B, vehículo propio y total disponibilidad inmediata para adaptarme con éxito a cualquier sector laboral.

## Datos académicos

### **Fp grado superior marketing y publicidad**

Cursado en Universae, finalizado febrero 2026

### **Fp grado medio farmacia y parafarmacia**

Cursado en centro ISEN, finalizado 2021

### **Educación secundaria**

Cursado en I.E.S Muskiz (Vizcaya), finalizada en 2001

## Experiencia profesional

### **Dependiente en Herbolario Navarro**

(Suplementación, Nutricosmética, cosmética, alimentación ecológica)

Mayo 2022 - Septiembre 2024 Cartagena.

Asesoramiento comercial en suplementación, parafarmacia, cosmética y nutrición.

Encargado de fruta, verdura y refrigerados.

### **Técnico en farmacia**

Farmacia (Alberto Piñuela) Torrevieja, Agosto 2021 -

Noviembre 2021, contrato de sustitución.

Recomendación de OTC y parafarmacia, atención al cliente.

### **Dependiente en zapatería Rumbo**

(Rumbo) Torrevieja, Agosto 2018 - Marzo 2020.

Atención, orientación y asesoramiento a clientes en la elección de calzado y complementos.

### **Dependiente en tienda de conveciencia**

Dependiente en tienda de conveniencia (Evasión)

Bilbao, 2004 - 2018.

Librería, videoclub, comestibles, prensa, papelería.

Atención al cliente y gestión de ventas.

### **Dependiente panadería Lemona**

Dependiente en panadería (Lemona) Bilbao, 2002-2004

Atención directa al cliente y venta de productos de panadería y bollería.

## Contacto

- 660186791
- DavidBenitoLejarza@outlook.es
- Dirección: C /Los emilios, Torrevieja

## Informática

- Manejo a nivel usuario de Microsoft Office (Word, Excel), Gmail, Outlook, Canva, Mailerlite, Notion, SAP y uso general de ordenador.
- Buena mecanografía y redacción

## COMPETENCIAS COMERCIALES

Venta consultiva

Comunicación persuasiva

Gestión de objeciones

Conocimiento de OTC y parafarmacia

Suplementación y dermocosmética

Orientación a objetivos

Atención al cliente especializada

## Idiomas

### **Inglés:**

Nivel C1-EF SET English

Certificate

(Certificado verificable y compatible con LinkedIn)

### **Castellano**

Nativo.

## Más información

Carné de conducir.

Vehículo propio.

Disponibilidad para desplazamientos