



SOBRE MÍ

Profesional con más de 14 años de experiencia en farmacia comunitaria, especializada en comunicación, asesoramiento y orientación a resultados. Cuento también con amplia experiencia en atención al cliente lo que me ha permitido desarrollar habilidades sólidas para impulsar ventas y fortalecer la imagen de marca. Busco aportar esta combinación al área comercial para generar resultados efectivos.

EXPERIENCIA LABORAL

TÉCNICO DE FARMACIA

Farmacia General Marvá, Alicante. Ldo. Tomas Lloret Sánchez,

Sustitución baja: junio 2025-diciembre 2025

Estancias tuteladas grado de Farmacia, Julio 2024- diciembre 2024

Farmacia La Almazara, Sant Vicente del Raspeig (Alicante). Ldo. Javier Canales Cáceres.

Junio 2023 octubre 2023

Farmacia San Mateo, 64 Alicante. Lda. Julia E. Benlloch Pérez,

Verano 2018 y 2019; marzo 2020 a sept 2021

Farmacia Del Temple, Playa de Gandia. Lda. Marisa Fitor Vilaplana,
2012-2017

Farmacia Edificio Miradores, Alicante. Lda. Beatriz A. Marisa Fitor Vilaplana y Beatriz Flores Argente

2006-2010

Recepción y envío de pedidos, almacenamiento, control de fármacos. Dispensación de recetas y prescripción de medicamentos de venta libre. Ventas cruzadas, Controles básicos de salud (PA, colesterol, glucosa,SPD). Preparación de formas farmacéuticas (cápsulas, lociones, jarabes, etc.) y perforación de lóbulos.

LIDERAZGO Y GESTIÓN DE EQUIPOS

ENCARGADA Y CAMARERA, en Confetti, Alicante

Abril 2019 - Enero 2026

- Supervisión y coordinación de un equipo de 20 personas, garantizando el cumplimiento de normas y procedimientos
- Organización de turnos, planificación de tareas, control de cajas y de inventario
- Resolución de incidencias y garantía de la calidad del servicio
- Acostumbrada a gestionar tareas críticas y tomar decisiones bajo presión en entornos de alta demanda

FORMACIÓN

GRADO EN FARMACIA

Universidad Miguel Hernández de Elche
2018/2026 (pendiente TFG)

Técnico en cuidados auxiliares de enfermería,

Academia Cots. 2002/2004

Software

Paquete Office y Farmatic

HABILIDADES

Capacidad analítica, orientación al cliente, visión estratégica, proactividad y excelente habilidad para las relaciones interpersonales

Dinámica, organizada, orientada a resultados y habilidades de negociación.

INFORMACIÓN RELEVANTE

Carnet de conducir B

Disponibilidad para desplazamientos

Incorporación inmediata